

Gilles Mousseau, président-directeur général

# LOUBAC

## 20 ans au service de l'environnement

**Le produit phare de Loubac, ce sont ces bacs roulants qui émergent un peu partout au Québec et qui assainissent grandement notre environnement.**

**Daniel ROLLAND**

Cette jeune entreprise est née suite à l'abandon d'un important projet de gestion intégrée des déchets dans le Suroît, où Gilles Mousseau, spécialiste du « Pas dans ma cour » était conseiller en communications. Ce projet, qui regroupait 3 MRC, devait utiliser une approche inédite de collecte en utilisant une nouveauté au Québec, soit le bac roulant et ce, pour les matières recyclables et aussi pour les matières résiduelles ultimes qu'on appelait à l'époque des déchets. « Les gens de IPL, le seul fabricant de bacs roulants au Québec et au Canada et ce, encore aujourd'hui, nous ont demandé, à Gérard Roberge, alors directeur général du BDS et à moi, si nous n'étions pas

intéressés à nous lancer dans la distribution de bacs roulants, alors encore presque inconnus au Québec, mais qui étaient très utilisés en Europe depuis plus de 10 ans », nous mentionne Gilles Mousseau. Après

**Début à Farnham**

Comme toute PME qui démarre, les débuts seront modestes, mais les résultats toujours ascendants. « On a commencé nos premières livraisons à Farnham, en avril 1991. On

mondes municipal, institutionnel et résidentiel. Et maintenant, Loubac se rend partout où va la demande. Et elle est croissante. Car le bac roulant ne présente que des avantages. « Contrairement aux sacs de vidanges traditionnels, les bacs mettent les déchets à l'abri des griffes de chats, des corneilles, etc. Ils sont stables et résistent par grands vents ». Et pour le coup d'œil du passant, c'est plus propre. Au secteur municipal, les camions qui vident les bacs sont équipés de crochets spéciaux qui hissent le bac à la bonne hauteur et les font basculer pour le vider de son contenu dans leur benne.

**L'entretien**

En extrapolant, n'y a-t-il pas un risque, comme entrepreneur, d'atteindre à une saturation du marché, à supposer que tout le

**« LE MARCHÉ N'EST PAS SATURÉ CAR NOUS VOYONS AUSSI À L'ENTRETIEN DES BACS. CE QUI NOUS PROCURE BEAUCOUP DE TRAVAIL »**

avoir étudié le marché, qui était presque vierge au Québec, et recruté un troisième larron, Michel Hübler, le trio a débuté ses recherches pour trouver des municipalités qui seraient d'accord pour changer radicalement leur façon de faire la collecte des déchets.

proposait aux utilisateurs d'en faire l'essai durant deux mois. Finalement, le taux d'adhésion a été de plus de la moitié. C'était encourageant ». La deuxième ville sollicitée fut Rawdon, suivie de Lavaltrie. La compagnie travaille sur quatre volets : le commercial, les

MA10002



Comptables agréés

**Michel Amyot, CA**

Associé

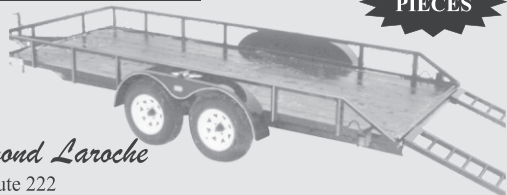
905, boul. Michèle-Bohec  
Bureau 100  
Blainville (Qc) J7C 5J6

Tél. : 450-971-1550  
Télé : 450-971-4646  
Sans frais : 1-877-326-3400

**LES REMORQUES  
LAROUCHE**

FABRICATION SUR MESURE  
LOCATION DE REMORQUE  
RÉPARATION.

PIÈCES



*Raymond Laroche*

2060, route 222  
St-Denis de Brompton  
QC J0B 2P0

Bur.: (819) 846-2622  
www.remorqueslarouche.com

*Jan-Pro du Québec*  
6433, rue Jarry Est, bureau 100  
Montréal (Québec) H1P 1W1

**François Carmichael, MBA**  
Vice-président  
Directeur des ventes

2323, boul. du Versant Nord, bureau 114  
Québec (Québec) G1N 4P4

**JAN-PRO**  
SYSTÈMES D'ENTRETIEN

Téléphone: (514) 324-0800 p.238  
Télécopieur: (514) 324-2681  
Sans frais: 1 877 903-0800  
Cell.: (514) 820-4178  
francois.carmichael@jan-pro.com

MA10007

MA10126

**ni**  
PRODUITS

Le plus grand choix de produits de récupération  
au Québec sous un même toit!

Notre équipe est fière de souligner  
la réussite de Loubac Inc.

SANS FRAIS

1 800 694-1216

3505, rue Isabelle ■ Local P ■ Brossard (Qc) J4Y 2R2  
Téléphone : 514 270-1102 ■ Télécopieur : 514 270-1104

clients@ni-corporation.com www.ni-corporation.com



monde aurait son bac roulant? « Non, pour la simple et bonne raison que nous voyons aussi à l'entretien des bacs. Ce qui nous procure beaucoup de travail ». Hormis les bacs roulants, produits vedettes par excellence, Loubac vend également des compos-

**« ON A COMMENCÉ NOS PREMIÈRES LIVRAISONS À FARNHAM EN AVRIL 1991. ON PROPOSAIT AUX UTILISATEURS D'EN FAIRE L'ESSAI DURANT DEUX MOIS. LE TAUX D'ADHÉSION DÉPASSAIT 50%. »**

teurs SunMar avec double tambour AutoFlow, une technologie brevetée qui mélange le compost à vos feuilles ramassées, disons. C'est en se mélangeant en rotation permanente que le compost devient de meilleure qualité. Un produit que les amateurs de

beaux jardins adorent. On comprend mieux pourquoi Loubac fait mouche auprès des marchés approchés. Il suffit d'écouter son président fondateur pour s'en convaincre. Non seulement est-il un brillant communicateur, mais en plus il est fermement convaincu de la nécessité de protéger

les milieux ambiants. Peut-être n'a-t-il pas la prétention de changer le monde, mais partout où Loubac passe, la différence est notable.

**Loubac**  
9412, boul. du Golf  
Montréal QC H1J 3A1  
Tél. : 514 493-7737  
www.loubac.com

#### LOUBAC

**Distributeur de bacs roulants  
et de composteurs**

Fondation : 1990

Président : Gilles Mousseau

Employés : 20

Chiffre d'affaires : 2 M\$

MA10089

RODRIGUE E. LÉVESQUE, M.FISC.

**LÉVESQUE  
GRAVEL &  
ASSOCIÉS**

AVOCATS, FISCALISTES S.E.N.C.

360, rue Saint-Jacques  
Bureau 1815  
Montréal, QC H2Y 1P5

Tél. : 514 982-9544  
Télec. : 514 982-9569  
rlevésque@lgafisc.com

Di Lillo Construction désire féliciter **LOUBAC** pour son succès toujours grandissant, et est très fière d'être associée à une entreprise qui, dans sa recherche constante de l'excellence, sait miser sur la qualité de ses produits.

**DI LILLO**  
**CONSTRUCTION**  
ENTREPRENEUR GÉNÉRAL  
GENERAL CONTRACTOR  
TELEPHONE : (514) 353-4412



MA10060